



Algúns termos útiles

ABSORCIÓN

Fenómeno de concentración ou unión de empresas polo cal unha delas toma unha posición dominante a respecto das demais, conservando a súa personalidade xurídica, mentres a/s outra/s son materialmente disolvidas e son integradas na principal. Este tipo de fusión empresarial implica o traspaso de dereitos, activos e pasivos, da empresa absorbida para a empresa absorbente, aquela que ostenta un papel hexemónico.

ACTIVO

Conxunto de bens, recursos e dereitos, tanxíbeis ou intanxíbeis, que posúe unha empresa ou dos cales é titular. Os elementos do activo teñen a característica común de que se utilizan para a xeración de ingresos e a obtención de beneficios. Clasifícanse en función da súa liquidez, isto é, segundo a facilidade de convertelos en activos líquidos. Terreos, edificios, oficinas, maquinaria, equipamentos, mobiliario, investimentos financeiros ou noutras empresas, débedas a cobrar, diñeiro en efectivo e outros activos líquidos... serían algúns exemplos de activos empresariais.

BALANZA DE PAGAMENTOS

Documento contábel que rexistra as operacións derivadas do comercio de bens e servizos e dos movementos de capitais entre un país e o resto do mundo, durante un período

de tempo que xeralmente é un ano. Contabiliza tanto os ingresos que recibiu do país (como resultado de exportar bens ou servizos ou por causa de entradas de capitais externos pola venda de activos financeiros internos) como os pagamentos que este efectuou (á consecuencia das importacións que fixo ou das saídas de capitais pola compra de activos financeiros exteriores) e calcula a súa diferenza ou saldo. A balanza de pagamentos inclúe a conta corrente, a de capital, a financeira e a de erros e omisións. Por súa vez, a conta corrente inclúe a balanza comercial, a de servizos, a de rendas e a de transferencias.

BENS DE CAPITAL

Bens destinados a seguir o proceso produtivo, que son utilizados para producir outros bens. Inclúen elementos como fábricas e edificios, maquinaria e ferramentas.

CAPITAL (PRODUTIVO)

Factor produtivo que engloba un conxunto de activos ou recursos utilizados para o proceso de produción. O capital pode ser físico (edificios, fábricas, maquinaria, ferramentas, vehículos...), en diñeiro ou monetario, financeiro... dependendo da forma ou estado en que se encontre. Esta pode variar, por exemplo, cando se usa un capital en diñeiro inicial para comprar un edificio, máquinas e demais para iniciar unha actividade produtiva; nese caso, pasaría a ser

capital físico. Do mesmo modo, pode ser industrial, mercantil, comercial... dependendo da fase concreta do proceso de produción, distribución e comercialización en que se encontre.

Algúns dos elementos que se encontran no capital produtivo poden ser tamén elementos de capital non produtivo, cando non son utilizados para producir bens ou servizos. Neste sentido, bens inmóbeis, automóviles... e demais, serán considerados elementos de capital non produtivo cando estean orientados ao uso da persoa propietaria e non teñan a finalidade de intervir nunha actividade de produción.

DEPRESIÓN

Período prolongado de recesión ou estancamento, isto é, que existe un crecemento negativo ou nulo na economía.

DESACELERACIÓN

Situación de diminución ou desaceleración do ritmo ao que crece o PIB, aínda que continúa a haber un crecemento positivo.

DESLOCALIZACIÓN

Fenómeno asociado ao proceso de globalización económica e que consiste no desprazamento de partes do proceso produtivo ou fases da actividade empresarial para outros países distintos do de orixe da empresa. Por vía de regra, é practicada por empresas multinacionais ou transnacionais e ten por obxectivo aproveitar

condicións favorábeis para a empresa que poidan ofrecer as lexislacións laborais ou ambientais, entre outras, co fin de reducir os custos a asumir por parte da empresa.

ESPECULACIÓN

Compra e venda de bens ou activos co único propósito de se beneficiar de subas no seu prezo de mercado. En determinadas condicións, a apreciación está garantida e hai un fundamento certo para a actividade.

ESTANCAMENTO

Situación en que o crecemento do PIB é insignificante ou nulo.

FRAGMENTACIÓN PRODUTIVA

Proceso que consiste en separar as distintas fases da produción dun ben ou servizo. Xeralmente, a separación implica a localización de cada unha destas distintas fases no espazo onde se considera que é máis eficiente realizala, de acordo coas estruturas e condicións de custos e coas produtividades respectivas, feito polo cal este concepto se relaciona fortemente cos fenómenos de globalización e deslocalización empresarial.

FUSIÓN

Unión económica de dúas ou máis empresas anteriormente independentes, o resultado da cal é a creación dunha soa empresa ou organismo. En xeral, é de carácter voluntario e implica a



combinación dos activos e pasivos das empresas. Considérase que existen fusións verticais (cando a combinación ocorre entre dúas empresas, unha das cales fornecía á outra, isto é, entre fornecedor e cliente) e fusións horizontais (cando a combinación é entre dúas empresas que fornecen o mesmo tipo de ben).

GLOBALIZACIÓN

Proceso histórico, de carácter económico, social e cultural, que consiste en graos crecentes de relación e interdependencia entre os diferentes países a nivel internacional.

A globalización económica refírese á crecente integración das economías locais nunha economía de mercado global, particularmente a través de modos de produción, distribución e consumo configurados á escala internacional e a través de movementos de bens, servizos, capitais, man de obra, tecnoloxía, coñecementos... cada vez maiores entre fronteiras.

Este proceso encóntrase estreitamente relacionado co desenvolvemento de innovacións nos transportes e nas formas de comunicación, que permiten unhas ligazóns e relacións nas cales a distancia xeográfica perde relevancia, dados os baixos custos en termos económicos e temporais.

INFLACIÓN

Incremento continuado no nivel xeral de prezos dunha economía, isto é, situación en que a maioría dos prezos dos

bens e servizos comezan a crecer simultaneamente. O proceso inverso é a deflación.

LIQUIDEZ

Calidade dos activos para ser convertidos en diñeiro efectivo de forma inmediata sen que haxa unha perda do seu valor. Un activo líquido será aquel facilmente convertíbel, como as propias moedas e billetes ou como os depósitos en contas correntes, que poden ser retirados en calquera momento a través dun caixeiro automático ou na sucursal do banco. Activos menos líquidos son aqueles que é máis difícil converter en diñeiro, como accións de empresas, inmóbeis... e polos cales pode pasar un tempo prolongado entre o momento en que se decide vendelos ou transformalos en diñeiro e o momento en que este feito ocorre efectivamente.

NEOLIBERALISMO

Ideoloxía económica que se basea no libre mercado, a extensión da iniciativa privada a todos os ámbitos da actividade económica e a limitación do poder do Estado, especialmente no referido á intervención estatal en materia económica. As súas principais características correspóndense con políticas económicas orientadas á liberalización, a privatización, a desregulación e as políticas fiscais restritivas (niveis impositivos baixos). Xurdiu como resposta á economía keynesiana e na etapa posterior á II Guerra Mundial, aínda que tomou relevancia a finais dos

anos 70 e, especialmente, a partir dos anos 80.

KEYNESIANISMO

Teoría económica baseada nas ideas de John Maynard Keynes (1883 – 1946) e que xurdiron a raíz do crack da Bolsa de 1929 e a depresión da década dos anos 30. De acordo con esta corrente, a demanda tanto de bens de consumo como de bens de capital (investimento) é o factor chave que explica o nivel de actividade económica. Dado que a demanda de bens de consumo depende dos salarios e que a demanda de bens de capital depende das expectativas de beneficios, a economía por si soa non garante o nivel de actividade económica desexado de xeito automático e podían ocorrer conxunturas que desembocasen en crises económicas. Deste xeito, a teoría determinou a conveniencia de que o Estado cumprise unha función de intervención e de regulación da economía, con tal de facer que a demanda agregada permanecese ao redor do nivel de pleno emprego cunha inflación mínima, o cal eran as referencias dunha adecuada marcha da economía.

PASIVO

Conxunto de recursos financeiros de que dispón a empresa para desenvolver as súas funcións. Clasifícanse segundo o seu grao de esixibilidade, isto é, segundo se se pode ou non esixir a súa devolución. Neste caso, diferenciarase se os recursos pertencen aos propietarios da

empresa ou se son de terceiras persoas alleas á empresa. Fondos propios, accións, entregas de socios, subsidios, doazóns, débedas a curto e a longo prazo, pagamentos pendentes a acredores comerciais... serían algúns dos elementos incluídos no pasivo.

PIB

Valor monetario do total da produción de bens e servizos dentro dun país durante un período de tempo, xeralmente un ano. A través del, calcúlase a actividade económica producida durante a etapa determinada e a súa evolución indica se a economía crece ou decrece.

Exclúe a contabilización de factores como o traballo informal, por exemplo, o doméstico.

RECESIÓN

Situación en que o PIB ten un crecemento negativo, durante dous ou máis trimestres consecutivos.

TAXA DE XUROS

Prezo do diñeiro no mercado financeiro. Prezo que paga un individuo se pide prestado diñeiro e que recibe se o empresta ou deposita, por exemplo, nun banco. Adoita ser expresado como porcentaxe do diñeiro recibido ou emprastado. Pode ser fixo ou variábel; se é fixo significa que sempre se aplica a mesma taxa durante todo o tempo que existe a débeda ou o depósito; se é variábel, significa que se aplicará a taxa que fixe en cada momento o banco central pertinente.