

Negociación de alto nivel



Los productos, las mercancías, circulan de un lado al otro del planeta. Pero ¿cómo se organiza todo esto? ¿Todo el mundo es libre de comerciar donde quiera y con quien quiera?



Para iniciarnos en la comprensión de este fenómeno que tanto nos afecta, os proponemos un pequeño juego de simulación. Consiste en hacer una negociación entre los Ministros de economía (con sus Ayudantes, Secretarios, Subsecretarios...) de dos países: **Niepse e Ilati**.

Las relaciones comerciales entre ambos países se han ido deteriorando con el tiempo y han provocado problemas en cada uno de ellos que ahora se quieren solucionar.

En esta negociación sólo se abordará la problemática de cuatro productos: tomates, ropa, coches y teléfonos móviles.

Los representantes tienen por objetivo conseguir lo mejor para sus respectivos países.



Dividiros en dos grupos. Cada grupo representa a un país. Cada grupo-país tendrá que leer atentamente los roles que se le asignan.

Después, cada grupo-país deberá subdividirse en cinco grupos:



Cuando estéis preparados, comenzaremos la primera ronda de negociaciones: un producto detrás de otro. Para cada producto sólo hablan los Subsecretarios correspondientes. Los demás únicamente pueden asesorarlos.

- Averiguad por qué el otro país actúa como lo hace para cada producto.
- Identificad qué problema tenéis en vuestro país.
- Poned en común las diferentes opiniones y elaborad la estrategia que deberá seguirse en la siguiente ronda, especificando hasta dónde queréis llegar en la cesión de vuestros intereses.
- Rellenad la ficha individual.



Cuando ya tengáis la estrategia para cada producto, comenzad la segunda ronda de negociaciones. Debéis intentar llegar a acuerdos y que éstos sean lo más favorables posible a los intereses de vuestro país. Acabad de rellenar la ficha individual, especificando a qué acuerdos habéis llegado.

País NIEPSE

Los productores de tomates de tu país se quejan (ya han hecho huelgas, movilizaciones con tractores, protestas...) de que los tomates que llegan de Ilati, como son más baratos, les están haciendo la competencia y ellos no pueden vender su producción. Tu gobierno, sintiéndose presionado, decidió prohibir la entrada a los tomates de Ilati, con la excusa de medidas fitosanitarias.



Las empresas textiles de tu país que fabrican ropa producen más de lo que venden en el mercado interior. Por tanto, necesitan nuevos mercados en los que poder vender el excedente; por ejemplo, Ilati. Pero los gobernantes de este país les ponen unos aranceles demasiado altos que hacen que vender la ropa demasiado cara y, por tanto, no pueden vender en este país, o al menos no tanto como querían.



Las empresas automovilísticas de tu país producen utilitarios para el consumo interior y para la exportación. Al mismo tiempo, se importa una cantidad fija por año de monovolúmenes fabricados en Ilati. La demanda de estos vehículos es cada vez mayor y, si hubiera libre comercio, se dejarían de comprar muchos utilitarios.



En tu país se han empezado a crear empresas de producción de teléfonos móviles que generan muchos puestos de trabajo. Hasta ahora, los móviles que se fabricaban en Ilati eran los que compraban los habitantes de tu país. Para proteger la incipiente industria de los móviles en tu país, tu gobierno decidió poner aranceles a los móviles de importación. Así se conseguía que salieran más caros que los de producción nacional.



PAÍS: NIEPSE

1ª ronda

- Producto de discusión.
- Problemas de tu país.
- Acuerdo que se quiere conseguir.



Tomates

No te interesa importar tomates por presiones políticas.

Que se mantenga la actual situación de prohibición de entrada de este producto con excusas fitosanitarias.



Ropa confeccionada

Tienes problemas de exportación por culpa de los aranceles de Ilati.

Que se supriman los aranceles (librecambio).



Coches

Hay más demanda de monovolúmenes que oferta.

Que aumente el contingente.



Teléfonos móviles

Debe protegerse la incipiente industria nacional de móviles.

Que se mantengan los aranceles o incluso que se prohíba la importación.